



Das vernetzte, digitale Labor der Zukunft – die Pathologie 4.0

inveox automatisiert die Probenvorbereitungsprozesse in der Histopathologie. Unsere Laborautomatisierung steigert die Effizienz im Labor, erhöht die Prozesssicherheit und schließt Fehler aus. Ob aus persönlicher Erfahrung oder der Hingabe zur zugrundeliegenden Technologie – jeder trägt seinen Teil zur Vision bei. Jeden Tag einen Schritt näher hin zu unserem Ziel. Werde Teil unseres Team!

Junior Sales Manager (m/w)

Deine Aufgaben

- Rising star: Du kommst frisch von der Uni und bist motiviert allen zu zeigen, was du draufhast!
- Hands on: E-Commerce, Neukundenakquise, Onlinekundenanfragen liegen in deinem Verantwortungsbereich
- Online Sales: Gehört dir ganz allein!
- Zusammenarbeit mit unseren Sales und Marketingexperten
- Bestandskundenpflege sowie Planung und Durchführung von Kundenprojekten

Dein Profil

- Studium in Sales, Marketing oder ähnlichen Wirtschaftswissenschaften
- Verkaufstalant: Es gibt nichts was du nicht verkaufen kannst!
- Strategisches Vorgehen ist dein Arbeitsstil, für dich ist Sales Kopfsache
- Kreative und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Wortgewandt im Gespräch und noch dazu Menschenkenner
- Selbstsicheres und überzeugendes Auftreten
- Gute Deutsch und Englischkenntnisse

Deine Vorteile

- **The next big thing:** Von Anfang an bei etwas ganz Großem dabei
- **To the top:** In einem rasant wachsenden Startup gibt es viele Aufstiegsmöglichkeiten
- **Flexible Arbeitszeiten:** Teil dir selbstständig ein wann du deine Arbeit verrichtest
- **You decide:** Freie Gestaltung deines Arbeitstages
- **Fresh:** Wir sind ein junges, agiles Unternehmen mit flachen Hierarchien und direkter Feedback Kultur
- **Work hard play hard:** Lasertag, BBQ-Abend, Serienmonday- Wer hart arbeitet muss sich ab und zu mal etwas gönnen

Spare dir und uns Zeit- Sende deinen CV einfach an dominik.sievert@inveox.com
oder bewerbe dich direkt über unsere Website: www.inveox.com!