



**Sind Sie auf der Suche nach einer Herausforderungen und wollen Ihr Vertriebtalent unter Beweis stellen?
Dann sollten wir uns kennenlernen!**

Stellen Sie sich vor Sie sind ein innovativer Hersteller aber haben durch die Low-Cost Konkurrenz Probleme damit, neue Kunden zu finden. Sie wissen dass es irgendwo auf der Welt potentielle, neue Märkte gibt aber noch nicht, wo diese sind und wie Sie diese erschließen können.

Hier kommt trAIDe ins Spiel: wir analysieren neue Märkte, helfen Unternehmen mit einer individuellen Markteintrittsstrategie und finden passende Geschäftspartner.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort - im Idealfall für 6 Monate - einen

Praktikanten (m/w) für das Projektmanagement und den Vertrieb

für unser Büro in Köln. Als Praktikant unterstützen Sie unsere Geschäftsführung sowie die Projektmanager bei anspruchsvollen Aufgaben.

Was wir Ihnen bieten:

- Spannende, internationale Projekte im öffentlichen sowie privatwirtschaftlichen Bereich
- Eine steile Lernkurve in den Bereichen Projektmanagement, Vertrieb und internationale Märkte
- Ein motiviertes, junges und internationales Team
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Ein aufgeschlossenes, dynamisches Umfeld, in dem Sie eigene Ideen einbringen und umsetzen können

Als Praktikant liegen folgende Aufgaben in Ihrem Verantwortungsbereich:

- Sie unterstützen aktiv das Vertriebsteam im Tagesgeschäft und bei der Vorbereitung von Kundengesprächen
- Sie arbeiten gemeinsam mit anderen Geschäftsbereichen um Entwicklungspotenziale zu erkennen und vertriebliche Strategien zu entwickeln
- Unterstützung bei der Planung, Organisation und Durchführung von internationalen Kooperations- und Geschäftsanbahnungsprojekten
- Erstellung und Überarbeitung von Präsentationen und Angeboten für (Neu-)Kunden
- Neukundengewinnung, unter anderem durch Telefonakquise (Outbound Warm und Kaltakquise)

Sie passen in unser Team, wenn nachfolgende Punkte Ihr Profil abrunden:

- Verkaufstalent
- Selbstständigkeit, Verantwortungsbereitschaft, Erfolgswillen und eine schnelle Auffassungsgabe
- Erfolgreich laufendes Hochschulstudium (vorzugsweise Betriebs- oder Volkswirtschaftslehre)
- Praktika und erste Berufserfahrungen in relevanten Bereichen von Vorteil
- Sehr gute (Microsoft-) Office-Kenntnisse (u.a. Power Point und Excel)
- Sehr gute analytische Fähigkeiten sowie ein starkes Organisationsvermögen
- Deutsch als Muttersprache und sehr gute Englischkenntnisse (weitere Fremdsprachen von Vorteil)

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann schicken Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (aussagekräftiges Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) per Email.

Ansprechpartnerin:

Madeleine Mewis
madeleine.mewis@traide.de
Tel.: (0)221 935 445 32