



Balzer & Partner
ist Servicepartner für
Vertrieb und Personal
im Technologie- und
Dienstleistungssektor.

Wir beraten, schulen,
finden und vermitteln
Young Professionals und
Experten aus Vertrieb,
Human Resources,
Marketing und Einkauf.

Über den intensiven
Austausch mit
Hochschulen sowie
Wirtschaftsinstituten
verfügen wir über
aktuelles
praxisgerechtes
Fachwissen und
kümmern uns bereits
heute intensiv um die
Themen von morgen.

Darüber hinaus
unterstützen wir im
Rahmen von
spannenden Projekten
gezielt den
Wissenstransfer aus
Forschung und
Wissenschaft in
Richtung Praxis.

Bei der Planung und Steuerung von Vertriebsaktivitäten kannst Du in enger Zusammenarbeit vom ersten Tag an Deine Ideen und Dein Engagement einbringen. Du wirst sofort ins Geschehen mit eingebunden und Du erhältst umfassende Einblicke in die strategische und operative Vertriebs- und Personalberatung.

Zur Verstärkung unseres Teams in Aachen suchen wir Dich als:

Praktikant (m/w) Vertrieb und Business Development

Deine Aufgaben

- ➔ Auf- und Ausbau vertriebsrelevanter Kontakte
- ➔ Ansprache und Gewinnung neuer Kunden
- ➔ Durchführung von Wettbewerbsanalysen und Internetrecherchen
- ➔ Pflege der Kundendatenbank und Recherche von Ansprechpartnern
- ➔ Planung der Besuchstermine und Touren des Außendienstes
- ➔ Aufbereitung von Unterlagen und Präsentationen
- ➔ Teilnahme sowie Vor- und Nachbereitung von Projektmeetings

Was Dich auszeichnet

- ➔ Du studierst einen wirtschafts-/geisteswissenschaftlichen oder technischen Studiengang
- ➔ Offenheit und Kontaktfreude
- ➔ Hohe Affinität zu sozialen Netzwerken und Recherchen im Internet
- ➔ Ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeiten
- ➔ Organisiertes und selbständiges Arbeiten
- ➔ Sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ➔ Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen

Das Angebot an Dich

- ➔ (Pflicht-)Praktikum für 3-6 Monate
- ➔ Dynamische Startup-Mentalität
- ➔ Verantwortung übernehmen statt Kaffee kochen
- ➔ Eigenständigkeit ab dem ersten Tag
- ➔ Erfolgsgeschichte mitgestalten
- ➔ Profitieren von langjähriger Erfahrung
- ➔ Abwechslungsreiche Aufgaben durch Mitwirken an diversen Kundenprojekten
- ➔ Möglichkeiten Deine Fähigkeiten kennenzulernen und unter Beweis zu stellen

Du fühlst Dich angesprochen?

Dann schicke Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit frühestmöglichem Eintrittstermin unter der Kennziffer **S-170626/1** per E-Mail an karriere@balzer-partner.de. Für einen ersten persönlichen Kontakt steht Dir **Herr Klaus Balzer** gerne zur Verfügung!



Balzer & Partner
Vertriebs- und Personalberatung



Wilhelmstraße 72 | 52070 Aachen
T: +49 (0)241 94 37 96-0
www.balzer-partner.de