

## Trainee / Nachwuchsführungskraft im Vertrieb (M/W)

Standort Köln



**Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf Ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.**

In unserem 2-jährigen Trainee-Programm bilden wir Sie mit vertrieblischem Schwerpunkt zur Nachwuchsführungskraft aus. Parallel zu Ihrer aktiven Arbeit im operativen Tagesgeschäft, erhalten Sie Schulungen an unserer hauseigenen SalesAcademy. Zusätzlich bietet Ihnen unsere Führungsakademie eine wichtige Grundlage für Ihre künftige Führungsaufgabe als Teamleiter.

### > Ihre Aufgaben

- Aktive Vertriebsarbeit im operativen Tagesgeschäft als Account Manager oder Sales Manager mit Umsatzverantwortung
- Teilnahme an regelmäßigen Trainingsmaßnahmen und unseren begleitenden Vertriebsschulungen
- Besuch der Führungsakademie, in der Sie step-by-step zur Führungskraft entwickelt werden
- Durchführung von Projekten als Projektleiter
- Erste Führungsaufgaben in Ihrer Vertriebsabteilung

### > Ihr Profil

- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium
- Wünschenswert sind erste Erfahrungen im Vertrieb oder in der Kundenbetreuung
- Ein hohes Maß an Ausdauer, Zielstrebigkeit, Selbstorganisation und Durchsetzungsstärke
- Der Wille, im Vertrieb durchzustarten, und das Ziel, sich zu einer kompetenten Führungskraft zu entwickeln
- Ausgeprägtes Kommunikationstalent und Spaß am Verkauf

### > Was Sie bei uns erwartet

- Die Chance, sich in einer Führungsrolle zu beweisen
- Intensive Einarbeitung und die Entwicklung zum Vertriebsprofi an unserer SalesAcademy
- Spannende und vielseitige Aufgaben, hohe Eigenverantwortung
- Flache Hierarchien und eine offene Feedbackkultur
- Kollegiales Arbeitsumfeld
- Regelmäßige Teamevents, Pausenraum mit Kicker und Darts sowie kostenloses Obst und Wasser

### > Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der Kennziffer HSBB/TRA/001, Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Sabrina Umlauf, Telefon +49 2203 8957 829  
sabrina.umlau@suceed.de



SUXXEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz  
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg  
Telefon: +49 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln  
ABC Tower  
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln  
Telefon: +49 2203 8957 850 | Fax: +49 2203 8957 701



E-Mail: info@suceed.de | www.suceed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR**

**LASSEN**

**NICHTS**

**UNVERKAUFT.**

**TÄGLICH!**